

# 創業セミナー

～事業を成功へ導く、販路開拓・新規顧客獲得の手法を学ぶ～

開業しても、お客様がいなければ、事業は継続できません。

本セミナーでは、開業当初において特に重要となる「販路開拓」・「新規顧客獲得」・「営業・PRの進め方」について、実践的に学んで頂けます。

「何から始めれば良いのか分からない。」、「どのようにお客様を増やせば良いのか不安。」といった悩みをお持ちの方にこそオスズメの内容であり、販路開拓・新規顧客獲得の為に押さえておきたいポイントについて、具体例を交えて解説します。

講師には、飲食業界で20年以上の現場経験を積み上げた販路開拓・集客の専門家をお迎えし、“現場で培った実践的なノウハウ”を分かりやすくお伝えします。

## 講師プロフィール

大阪府よろず支援拠点 コーディネーター 高井 将也 氏

立命館大学理工学部出身の飲食業現場歴21年。大手ファミレス、がんこ寿司を経て、大阪有名焼肉店にヘッドハンティング。その後コロナ禍に独立。具体的な人材開発と現場指導、再現性の高い集客方法には、多くの社長、店長様から好評頂いており、強み探しのプロである。飲食・小売り・サービス業の売上アップを得意とする。



- 日時 8月22日(土) 13:00～15:00
- 場所 寝屋川市立 産業振興センター (にぎわい創造館) 3F  
セミナー室  
寝屋川市東大和町2番14号 (京阪電車 寝屋川市駅 より徒歩5分)
- 定員 35名(どなたでもご参加下さい。)
- 料金 無料

業種を問わず、こんな方にオススメです！

- ・創業前に実践的な集客・営業手法の基礎的な考え方を身につけたい方
- ・創業後の販路開拓・新規顧客獲得に不安を抱えた方
- ・創業直後であり、今後の事業拡大に意欲的な方
- ・お客様や取引先のニーズを捉え、今後の事業拡大に繋げるヒントを得たい方

[申込方法] 右側のQRコードまたは、北大阪商工会議所HP内の申し込みフォームよりお願いします。

[問合せ先] 北大阪商工会議所 中小企業相談所 枚方本所 支援課  
TEL: 072-843-5154

